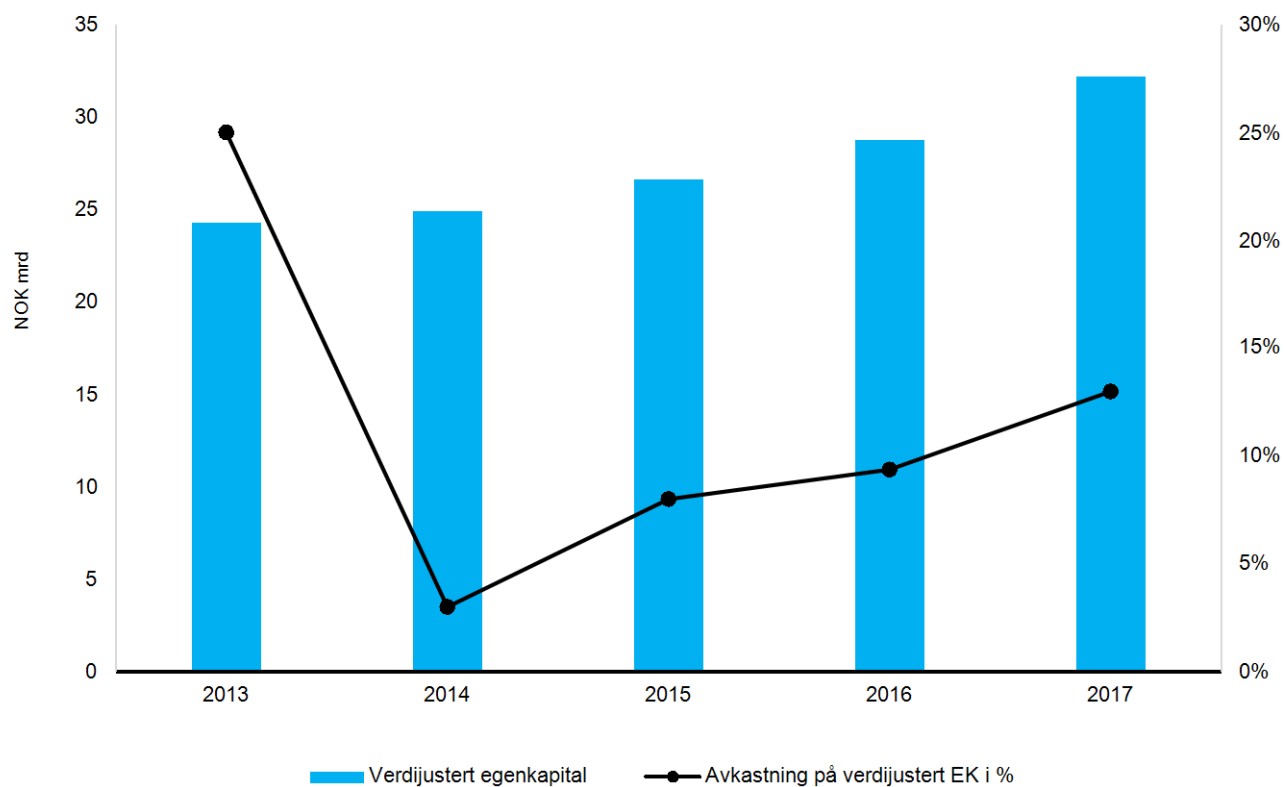

FORELØPIG OPPSUMMERING FOR 2017

FERD

VI SKAL SKAPE VARIGE VERDIER
OG SETTE TYDELIGE SPOR

NØKKELTALL

	2013	2014	2015	2016	2017
<i>Tall i NOK mrd.</i>					
Verdijustert egenkapital					
Verdijustert egenkapital	24,3	24,9	26,6	28,8	32,2
Avkastning på verdijustert egenkapital	25%	3%	8%	9%	13%
Likviditet	7,6	9,3	10,7	10,9	11,1



VERDIEN AV MENNESKER

Det er menneskene og kompetansen som i det daglige sørger for å konvertere Ferd's kapital og øvrige fortrinn som familieselskap, til varige verdier og tydelige spor. Med dagens organisasjon og sammensetning av investeringer, har Ferd aldri tidligere stått sterkere rustet ved inngangen til et nytt år. Vi er på kontinuerlig jakt etter nye attraktive investeringer. Samtidig er vi varsomme med å øke Ferd's samlede risiko under dagens markedsforhold.

Ferd's totale verdier ved utgangen av 2017 vil havne på omkring NOK 32 milliarder, opp fra 28,8 milliarder i 2016. Dette tilsvarer en avkastning på rundt 13 prosent, noe som det er all grunn til å være godt fornøyd med. Samtidig er dette mer som en rundetid å regne i Ferd's langsiktige løp for solid verdiskaping over tid.

Det gleder meg at det er god fremgang i flere av Ferd's forretningsområder. Vi ser tydelig verdiskaping i våre privateide selskaper. Disse har i året som gikk, oppnådd en økning i sine driftsresultater på tilsammen NOK 550 millioner, tilsvarende 28 prosent. Korrigert for de spennende oppkjøpene av Saltdalsbygg og Helsport, var den organiske driftsresultatveksten på tilsammen NOK 460 millioner, eller ca. 24 prosent. Dette er en sterk utvikling som skyldes alt det riktige som gjøres hver dag av dyktige ledere og øvrige medarbeidere i selskapene våre.

Med dagens organisasjon og sammensetning av investeringer, har Ferd aldri tidligere stått sterkere rustet ved inngangen til et nytt år.

Tydelig rolledeling som suksessfaktor

Jeg overtok som konsernsjef i Ferd 1. august 2017. I den forbindelse vil jeg fremheve viktigheten av tydelig rolledeling mellom eier og ledelse. Dette er et avgjørende rammevilkår for å kunne bygge en organisasjon som utnytter de grunnleggende fortrinn som potensielt ligger i et familieeierskap. Vi som ledelse, får i svært stor grad utvikle Ferd og de virksomhetene som vi eier innenfor klare rammer gitt av eier og styre. Store og strategiske beslutninger løftes til styret, samtidig som Johan og resten av styret fungerer som nyttige sparringspartnere på løpende utvikling i flere deler av virksomheten. Med så avklarte rammevilkår og stor frihetsgrad blir vår fleksibilitet og forutsigbarhet et tydelig fortrinn for Ferd.

Det er også klare paralleller mellom denne tydelige rolledelingen og måten vi driver resten av vår organisasjon på. Vi ansetter mange unge talenter - dyktige, ivrige og smarte mennesker som deler vår visjon og våre verdier. Hovedverktøyet for å utvikle våre ansatte, er «on-the-job-training». Vi gir dem tillit, ansvar og innflytelse i takt med deres økte erfaring og gode prestasjoner. Tydelig rolledeling står også her sentralt. Som langsiktig, men også utålmodig eier, forventer vi at ledergruppene i porteføljeselskapene kontinuerlig forbedrer og videreutvikler virksomhetene. Alltid med store frihetsgrader og en ryddig rolledeling mellom eier, styret og ledelse.

Godt «hjem» for bedrifter

Et overordnet mål for Ferd er at vi skal være et godt "hjem" for bedrifter, og at Ferd står øverst på listen når bedriftseiere av ulike grunner ønsker å selge seg ned eller finne en partner. I mange salgsprosesser er det stor interesse og mye tilgjengelig kapital. Det vi kan tilby i tillegg til kapital, er kompetanse, innsikt og nettverk - samt fleksibilitet og evne til langsiktighet. Her skiller vi oss tydelig fra en del andre aktører.

Ferd's tilnærming til et verdiskapende og aktivt eierskap, er bygget opp over tid. Dette handler først og fremst om mennesker, erfaring, verdier og kultur satt i system - om ressurser og kompetente mennesker som det ofte oppleves positivt å få med på laget. Vi er fleksible, vi *må* ikke ha eierkontroll og vi kan eie lenge. Langsiktighet for oss betyr ikke bare at vi kan eie noe lenge. I alle avgjørelser i selskapene våre, jobber vi for å ta beslutninger som er riktige for selskapet på lang sikt. Tiden vil så vise om vi eier selskapet i tre, 10 eller 60 år. Vi har den holdningen at vi kun skal eie så lenge vi er beste eier av et selskap. Vi er bevisste på at andre kan avløse vårt eierskap til det beste for selskapets videre utvikling. Dette kan for eksempel skje når vi har gjennomført vår verdiskapingsplan eller når virksomheten kan blomstre videre i et større industrielt hjem.

Det vi kan tilby i tillegg til kapital er kompetanse, innsikt og nettverk – samt fleksibilitet og evne til langsiktighet.

Vellykkede partnerskap

Uavhengig av hvor aksjemarkeder, renter og valuta skal gå, er vi alltid på jakt etter nye selskaper. Vi ser etter konkurransefortrinn som kan utvikles over tid, gode lederteam samt dyktige mennesker - gjerne i partnerskap hvor vi har komplementær kompetanse. Vår inntreden i Fürst Medisinsk Laboratorium i 2017 er et godt eksempel på dette; en familie har eid og utviklet dette flotte selskapet i to generasjoner, og de ønsket å få inn en medeier. Vi fikk da muligheten til å kjøpe 40 prosent av selskapet, noe som vi synes er en svært spennende reise å bli invitert med på. Interwell er et tilsvarende eksempel; 15 gründere i Stavanger og Trondheim ønsket oss inn som eier. I 2010 kjøpte vi en minoritetsandel på 34 prosent. Etter å ha testet ut vårt partnerskap i fire år, fikk vi anledning til å kjøpe en større eierandel i selskapet. I løpet av 2017 ble dette ytterligere forsterket gjennom en økning av vår eierandel til 64 prosent.

Fürst og Interwell er gode eksempler på situasjoner som de tradisjonelle, aktive eierfondene normalt ikke vil vurdere. De krever i utgangspunktet eierkontroll samt at selskapet skal kunne selges videre i løpet av tre til fem år. Det er ikke alltid det passer for en familie eller en gründer å inngå en slik forpliktelse dersom de kun ønsker å selge seg litt ned, eller få inn en partner - og samtidig beholde fleksibilitet når det gjelder eierhorisont.

Mesterguppen og Fjord Line er andre gode eksempler på vellykkede partnerskap. I Mesterguppen har vi utviklet en aktør som var nummer fem-seks, til å bli en av Norges største innenfor byggevarer samt bolig- og hyttekonsepter.

På denne konsolideringsreisen har vi gradvis også skapt nye partnerskap med eiere som ønsket å bli en del av Mestergruppen og vår visjon. I Fjord Line har vi, sammen med hovedeier, støttet organisasjonen gjennom de siste årene i en betydelig snuoperasjon. Dette har resultert i at selskapet har økt sitt driftsresultat i 2017 med NOK 100 millioner.

Må gasse og bremse samtidig

Ferd Eiendom har i takt med markedet de to-tre siste årene levert gode resultater, og de oppnådde en avkastning på 15 prosent i 2017. Vi har benyttet de sterke markedene til å realisere mye eiendom de siste 12-18 månedene. I 2017 solgte vi eiendom og boliger i prosjektene våre for ca. NOK 1,2 milliarder. Innenfor boligområdet har vi tatt inn partnere for både å redusere vår eksponering og utfylle vår egen kompetanse. Selv om vi samlet sett har redusert vår eksponering mot eiendom, er vi stadig på utkikk etter attraktive investeringer som passer oss. Det handler om å gasse og bremse samtidig.

Ferd Invest oppnådde rundt seks prosent avkastning i 2017, noe som er svakere enn det nordiske markedet man måler seg mot. Også på dette området har vi redusert risikoen i løpet av året ved å realisere investeringer og allokere NOK 1,5 milliarder ut av porteføljen. Med sin likvide og skalerbare portefølje spiller Ferd Invest en viktig rolle i konsernets kapitalallokering og risikostyring. Samtidig har Ferd Invest bidratt med solid absolutt avkastning fra det nordiske aksjemarkedet i mange år.

Vi har gode resultater fra våre eksterne forvaltere i 2017. Disse investeringene bidrar til å spre vår samlede risiko på en skalerbar måte. Som forvaltere av én families totalportefølje, mener vi det er riktig å ha eksponering i andre geografier og mot andre verdidrivere enn de som vi finner i nærområdene våre. Spesialisert, intern kompetanse til å velge riktige eksterne forvaltere, er derfor viktig for oss.

En av våre erfaringer fra finanskrisen, er at det er vanskelig å få gjort større, private transaksjoner når det virkelig smeller eller blir turbulent. Selger og kjøper klarer da ofte ikke å bli enig om pris. Vi har derfor over lengre tid arbeidet med hvordan vi kan ta vår langsiktige og aktive eier- og investortilnærming fra det private med oss også når vi vurderer børsnoterte selskaper. I dag har vi eierandeler på mellom fem og 20 prosent i børsnoterte selskaper som for eksempel PGS og Scatec Solar i Norge, NKT og Nilfisk i Danmark samt Benchmark Holdings i London.

Det begynner heldigvis å se noe lysere ut i noen av oljeservicesegmentene. Spesielt for Interwell peker pilene nå oppover. Det er derimot for tidlig å avblåse de krevende tidene for Aibel og PGS, selv om det kvartal for kvartal også her kommer tegn til bedring. Disse selskapene er samtidig gode eksempler på hvordan vi har stått «oppreist» gjennom nedgangen. Vi har brukt veldig mye tid og ressurser på å støtte selskapene samtidig som verdiene har svingt. Nedturen har tydeliggjort viktigheten av at vi som system har flere ben å stå på. Dermed har vi også kapasitet til å ta riktige langsiktige beslutninger når det blåser som verst. Over 1.000 ansatte i Aibel og PGS har mistet jobbene de siste årene. Dette er ikke lett for noen av de involverte, og vi har følt det tungt i hver eneste nedbemanningsrunde. Men

det har dessverre vært helt avgjørende for å styrke konkurransekraften i selskapene.

Bedre livskvalitet er viktig verdiskaping

I alt vi driver med, handler verdiskaping om noe mer enn bare finansielle verdier; dette er spesielt tydelig innen Ferd Sosiale Entreprenører, hvor den største delen av verdiskapingen kommer fra bedret livskvalitet for mennesker. Vi har fortsatt utviklingen med å støtte små og mellomstore sosiale entreprenører. I fjor så vi at disse bidro med en positiv, livsforbedrende effekt for mer enn 740.000 enkeltindivider, hvor mer enn 20.000 av disse hadde livsendrende effekt. Dette er en enorm positiv endring for mange enkeltmennesker.

Strategien innen dette området er gradvis utvidet fra å være en utviklingspartner, til også å inkludere mulige egenkapitalinvesteringer i sosiale entreprenører. I Unicus og Gammel Nok har vi gått inn med kapital for å støtte en vekstfase i selskapene for å bidra til enda flere sosiale resultater.

Relativ styrke vil øke ved turbulens

Vi må minne oss på at også Ferd har fått kraftig drahjelp av markedene de siste åtte-ni årene. Selv om vi har gjort mye riktig, kan vi ikke komme bort fra at børsene har tredoblet seg, eiendomsmarkedet har hatt en historisk oppgang, rentene har falt og kronesvekkelsen er gunstig fordi vi har store verdier i dollar og euro. Enkeltmennesker, team og selskapene våre skaper betydelige verdier. Vi vil imidlertid også i fremtiden bli betydelig påvirket av de markedene som vi er en del av.

Vi ser faresignaler i dagens høyt prisede markeder, men vi er strukturert for å kunne håndtere nedturen og de effekter som de vil ha. Ferd har en fornuftig risikospredning, og ingen enkeltsegmenter utgjør i dag mer enn 20 prosent av våre verdier. Skulle børsene eller eiendomsmarkedet falle betydelig, vil selvfølgelig også våre verdier reduseres. Men vi er mindre opptatt av årlige svingninger. I stedet bruker vi vår tid på å sørge for at våre investeringer, og Ferd som system, skal styrkes over tid. Vår langsiktighet, fleksibilitet og risikostyring gjør at vår relative styrke kan øke når det blir mer turbulent. Da kan vi utnytte vår investeringskapasitet i en periode hvor mange andre hverken tør eller kan. Vi skal alltid ha kapasitet til å gjøre attraktive investeringer, særlig når vi kan ha solid påvirkning på utfallet.

Avslutningsvis vil jeg understreke at Ferd i dag har en betydelig likviditet. Vi kan gjøre investeringer for tilsammen NOK 10-15 milliarder når de rette mulighetene dukker opp. Denne kapitalen kan brukes både til å gjøre nye investeringer og til å videreutvikle selskaper som vi allerede eier. Vi har forberedt oss, og vi har et apparat klart for å kjøpe opp eller investere i enda flere gode selskaper i tiden fremover.

Vi har forberedt oss, og vi har et apparat klart for å kjøpe opp eller investere i enda flere gode selskaper i tiden fremover.

FORELØPIG OPPSUMMERING AV FERDS 2017 RESULTAT

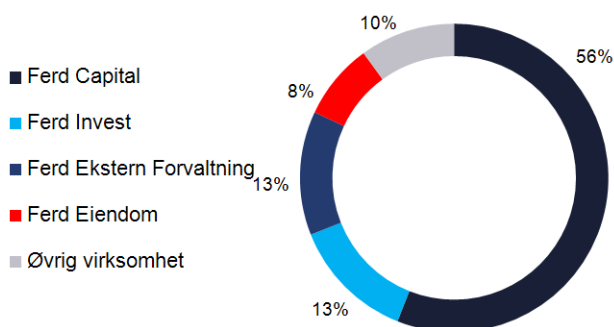
Ferd hadde ved årsskiftet en foreløpig beregnet verdijustert egenkapital på 32,2 milliarder kroner (28,8 milliarder kroner per 31.12.2016). Avkastningen på 3,7 milliarder kroner, tilsvarende 13,0 prosent, vurderes som et godt resultat for Ferd i 2017.

Avkastningen på Ferd Capitals samlede portefølje ble 21,0 prosent. De fleste av Ferd Capitals privateide investeringer hadde en positiv verdiutvikling i fjor og avkastningen på denne porteføljen ble 29,7 prosent. Ferd oppnådde en avkastning på 15,0 prosent på eiendomsporteføljen. Den viktigste årsaken til resultatet var boligutviklingsprosjektene. For Ferd's nordiske børsportefølje ble avkastningen 6,2 prosent i 2017. Ferd Ekstern Forvaltning hadde en samlet avkastning på 7,7 prosent (målt i USD) for deres fire mandater.

I 2017 investerte Ferd 3,1 milliarder kroner. De to største investeringene ble gjort i NKT Holding, et dansk børsnotert selskap, og i Fürst Medisinsk Laboratorium. Høsten 2017 ble NKT Holding splittet i selskapene Nilfisk og NKT. Ferd har realisert eiendommer for over 800 millioner kroner i løpet av året. Et kontorbygg på Lysaker utenfor Oslo var den største realisasjonen til Ferd Eiendom i fjor. Ifra Ferd Invest's nordiske aksjeportefølje ble det realisert 1,5 milliarder kroner. I sum ble det i 2017 realisert 0,6 milliarder kroner mer enn det ble investert.

Ved utgangen av fjoråret hadde Ferd en betydelig likviditet tilgjengelig, over 11 milliarder kroner. Kontantbeholdning var på 1,3 milliarder kroner og verdien av Ferd's børsnoterte aksjer og likvide hedgefond var ca. 10 milliarder kroner. I tillegg hadde Ferd en uttrukket låneramme på 6 milliarder kroner.

Fordeling av Ferd's foreløpige verdijusterte egenkapital per 31.12.2017:



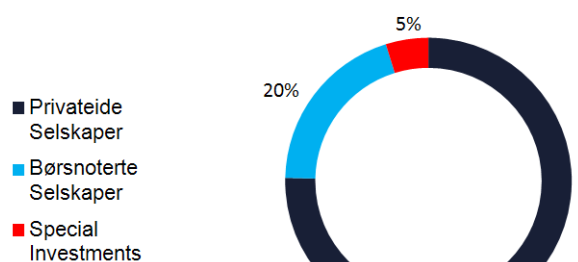
FERD CAPITAL

Ferd Capital er en langsiktig investor som arbeider aktivt med porteføljeselskapene i eierperioden for å sikre best mulig verdiutvikling. Forretningsområdet har tre mandater: Privateide Selskaper, Børsnoterte Selskaper og Special Investments. Ferd Capitals største investeringer per 31.12.2017 var Elopak, Aibel, Interwell, Mestergruppen, Swix, Fjord Line, Fürst og Servi samt de børsnoterte investeringene PGS, Scatec Solar, Benchmark Holdings, Boozt, NKT, Nilfisk og XXL.

I Special Investments mandatet kan det investeres i de fleste delene av kapitalstrukturen, og det er ingen krav til eierandeler eller innflytelse. Det ble gjort tre nye investeringer i 2017, porteføljen var ved årsskiftet på totalt 12 investeringer.

Ferd Capitals tre porteføljer ble per 31.12.2017 verdsatt til 18,0 milliarder kroner (12,9 milliarder kroner per 31.12.2016). For nesten alle privateide selskaper var det en god resultatforbedring i fjor sammenlignet med 2016. Elopak, NKT og Nilfisk, Mestergruppen, Swix, og Interwell var de selskapene som bidro mest til den oppnådde avkastningen i fjor. Ferd Capitals avkastning, inklusiv utbytter fra porteføljeselskapene, ble 3,0 milliarder kroner.

Ferd Capitals investeringer var fordelt slik mellom de tre mandatene per 31.12.2017:

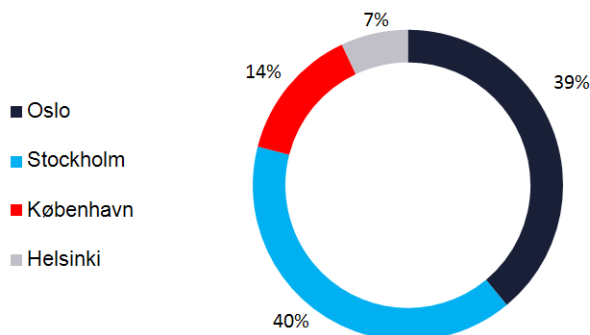


FERD INVEST

Ferd Invest er en finansiell investor som investerer i børsnoterte nordiske aksjeselskaper. Målsetningen er å oppnå en avkastning som er høyere enn en nordisk aksjeindeks. Ferd Invest's mandat har ikke begrensninger med hensyn til allokeringer mellom land og sektorer. Porteføljen er konsentrert og forventes å avvike betydelig fra referanseindeksen.

Per 31.12.2017 var porteføljen 4,0 milliarder kroner (5,3 milliarder kroner per 31.12.2016). Det er allokert 1,5 milliard kroner ut av porteføljen i løpet av året. Ferd Invest har i 2017 oppnådd en avkastning på 235 millioner kroner, tilsvarende 6,2 prosent. Sammenlignet med referanseindeksen var det en mindreakkastning på 12,4 prosentpoeng. De største investeringene ved årsskiftet var Autoliv, Novo Nordisk, Nokian Renkaat, Norwegian Air Shuttle og Aker Solutions.

Porteføljen hadde per 31.12.2017 følgende fordeling mellom de nordiske børsene:

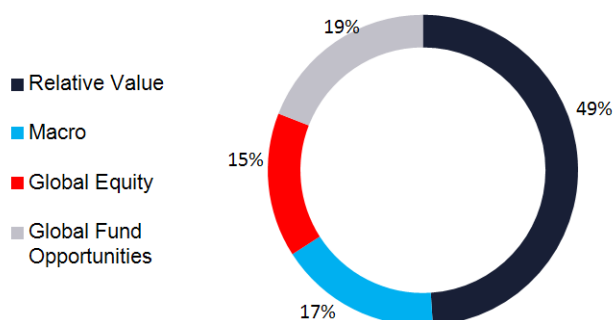


FERD EKSTERN FORVALTNING

Ferd Ekstern Forvaltning består av de fire mandatene Relative Value, Macro, Global Equity og Global Fund Opportunities. Målet med porteføljene er å oppnå en god risikojustert avkastning over tid, både sammenlignet med markedet og i absolutt forstand.

Markedsverdien på Ferd Ekstern Forvaltnings porteføljer per 31.12.2017 var 4,2 milliarder kroner. Porteføljene hadde i 2017 en samlet avkastning på 7,7 prosent (målt i USD), porteføljene måles og følges opp i amerikanske dollar. Avkastningen var god for alle porteføljene sammenlignet med deres relevante markeder. Absolutt sett var det Global Equity-porteføljen som hadde høyest verdistigning i 2017 med en avkastning på 17,6 prosent (målt i USD).

Forretningsområdet hadde per 31.12.2017 følgende fordeling mellom mandatene:



FERD EIENDOM

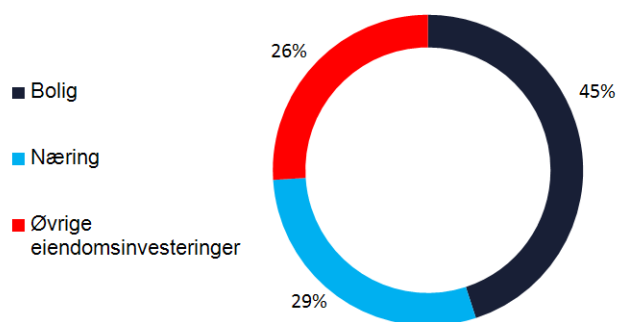
Ferd Eiendom er en aktiv eiendomsinvestor. Forretningsområdet utvikler boligprosjekter, nye kontorbygg og lager/kombinasjonsbygg. Ferd Eiendom gjennomfører prosjekter alene eller i samarbeid med utvalgte partnere. Det gjøres også rene finansielle

eiendomsinvesteringer, samt forvaltning av forretningsområdets kontor- og kombinasjonsbygg.

Ferd Eiendoms verdjusterte egenkapital ble målt til 2,6 milliarder kroner ved årsskiftet. Avkastningen på porteføljen ble 365 millioner kroner, tilsvarende 15,0 prosent. Resultatet skyldes i hovedsak utviklingen i boligprosjektene hvor flere milepæler ble oppnådd og direkteavkastningen ifra utleieeiendommene.

Ferd Eiendoms største boligprosjekt, Tiedemannsbyen, ligger på Ensjø i Oslo. Prosjektet omfatter totalt rundt 1 600 leiligheter. Det er lansert ett nytt byggetrinn i fjor i dette prosjektet.

Eiendomsporteføljen per 31.12.2017 fordelt mellom segmentene:



FERD SOSIALE ENTREPRENØRER

Ferd Sosiale Entreprenører (FSE) investerer i sosiale entreprenører med målbare sosiale resultater og bidrar til å styrke deres marked. FSE bidrar med kapital, kompetanse og nettverk til selskapene i et aktivt partnerskap med tydelige milepæler og sosiale ambisjoner. Fokus er på den doble bunnlinjen, det vil si at selskapene må ha en sosial drivkraft men også være eller kunne bli økonomisk bærekraftige.

En viktig og stor satsning for FSE i 2017 var oppbygningen av et akseleratorprogram med samfunnsseffekt for sosiale entreprenører – Social StartUp. I fjor kom det tre nye bedrifter inn i porteføljen; Atlas Kompetanse, Generasjon M og Gammel Nok. I FSEs portefølje er det nå åtte sosiale entreprenører.

ØVRIG VIRKSOMHET

Øvrig virksomhet består hovedsakelig av investeringer i fond kjøpt i annenhåndsmarkedet og eksternt forvaltede private equity fond. For porteføljen av fond kjøpt i annenhåndsmarkedet var avkastningen på 15,0 prosent i 2017. Ferd fikk utbetalt over 800 millioner kroner fra disse to porteføljene. I øvrig virksomhet inngår også konsernkostnader og resultatet av de finansielle instrumentene som benyttes for å håndtere Ferd's valutaeksponering.

FERD AS – SAMMENDRATT RESULTATREGNSKAP

	1.1. - 31.12.2017	1.1. - 31.12.2016
<i>Beløp i NOK 1000</i>		
DRIFTSINTEKTER OG DRIFTSKOSTNADER		
Inntekter fra investeringer	3 948 900	2 367 900
Andre inntekter	21 900	22 300
Driftsinntekter	3 970 700	2 390 200
Lønnskostnader	-135 100	-111 100
Andre driftskostnader	-58 200	-66 500
Driftskostnader	-193 300	-177 700
Driftsresultat	3 777 400	2 212 500
Netto finansresultat	78 400	151 600
Resultat før skattekostnad	3 855 800	2 364 100

FERD AS – SAMMENDRATT BALANSE

	31.12.2017	31.12.2016
<i>Beløp i NOK 1000</i>		
Investeringer i datterselskaper	16 525 600	12 845 800
Øvrige anleggsmidler	142 800	120 000
Sum anleggsmidler	16 668 400	12 965 900
Finansielle instrumenter	15 086 600	14 783 900
Bankinnskudd	335 600	482 900
Øvrige omløpsmidler	309 700	342 000
Sum omløpsmidler	15 731 900	15 608 900
Sum eiendeler	32 400 300	28 574 800
Egenkapital	31 988 000	28 149 300
Øvrig langsiktig gjeld	277 200	278 000
Sum langsiktig gjeld	277 200	278 000
Øvrig kortsiktig gjeld	135 000	147 500
Sum kortsiktig gjeld	135 000	147 500
Sum gjeld	412 200	425 500
Sum egenkapital og gjeld	32 400 300	28 574 800

FERD AS – VIRKSOMHETSOMRÅDER

VIRKSOMHETSOMRÅDER 2017

	FERD AS	FERD CAPITAL	FERD INVEST	FERD EKSTERN FORVALTNING	FERD EIENDOM	ØVRIG VIRKSOMHET
<i>Beløp i NOK 1000</i>						
RESULTAT						
Inntekter fra investeringer	3 948 900	2 927 200	269 500	87 400	557 100	107 600
Andre inntekter	21 900	1 100	0	0	17 200	3 700
Driftsinntekter	3 970 700	2 928 300	269 500	87 400	574 200	111 300
Driftskostnader	-193 300	-74 400	-12 700	-16 700	-25 000	-64 400
Driftsresultat	3 777 400	2 853 900	256 800	70 700	549 200	46 900
BALANSE						
Investeringer i datterselskaper	16 525 600	12 875 400	0	0	3 594 800	55 300
Finansielle instrumenter	15 086 600	4 913 400	3 950 900	4 150 000	100	2 072 200
Bankinnskudd	335 600	-1 090 900	83 500	39 400	-135 700	1 439 200
Øvrige eiendeler	452 500	144 400	9 600	6 000	1 300	291 300
Sum eiendeler	32 400 300	16 842 400	4 044 000	4 195 300	3 460 600	3 858 000

VIRKSOMHETSOMRÅDER 2016

	FERD AS	FERD CAPITAL	FERD INVEST	FERD EKSTERN FORVALTNING	FERD EIENDOM	ØVRIG VIRKSOMHET
<i>Beløp i NOK 1000</i>						
RESULTAT						
Inntekter fra investeringer	2 367 900	1 859 600	-500	-59 400	660 400	-92 200
Andre inntekter	22 300	400	0	0	17 600	4 300
Driftsinntekter	2 390 200	1 860 000	-500	-59 400	678 100	-87 900
Driftskostnader	-177 700	-72 300	-11 300	-13 800	-22 000	-58 200
Driftsresultat	2 212 500	1 787 600	-11 800	-73 300	656 100	-146 100
BALANSE						
Investeringer i datterselskaper	12 845 800	9 712 100	0	0	3 037 800	96 000
Finansielle instrumenter	14 783 900	3 197 200	5 262 500	3 630 400	100	2 693 600
Bankinnskudd	482 900	488 300	12 000	-67 300	-422 700	472 700
Øvrige eiendeler	462 100	117 700	8 400	220 100	17 400	98 500
Sum eiendeler	28 574 800	13 515 400	5 283 000	3 783 200	2 632 500	3 360 800

GRUNNLAG FOR UTARBEIDELSE AV FORELØPIG OPPSUMMERING FOR 2017

RAMMEVERK OG VESENTLIGE REGNSKAPSPRINSIPPER

Ferd AS avlegger årsregnskap i samsvar med "International Financial Reporting Standards (IFRS)" som er godkjent av EU. Anvendte regnskapsprinsipper for resultat- og balanseoppstilling i den foreløpige oppsummeringen for 2017, avsluttet 31. desember 2017, er de samme som ble lagt til grunn ved årsregnskapet for 2016. Den foreløpige oppsummeringen er ikke revidert.

Alle Ferd's investeringer er bokført til antatt markedsverdi.

SKJØNNSMESSIGE VURDERINGER, ESTIMATER OG FORUTSETNINGER

I forbindelse med utarbeidelsen av den foreløpige oppsummeringen og anvendelsen av Ferd's

regnskapsprinsipper har ledelsen utøvd skjønn og benyttet estimer og forutsetninger som påvirker beløp innregnet i resultat og balanse. De viktigste antagelser vedrørende fremtidige hendelser og andre viktige kilder til usikkerhet i estimer og som kan ha betydelig risiko for vesentlige endringer i regnskapsførte beløp i fremtidige regnskapsperioder, er omtalt i årsregnskapet for 2016. Ved utarbeidelsen av den foreløpige oppsummeringen for 2017 er det benyttet skjønn på de samme områdene.

SEGMENTRAPPORTERING

Ferd rapporterer driftssegmenter i tråd med hvordan konsernledelsen fatter, følger opp og evaluerer sine beslutninger. Virksomhetsområdene identifiseres på bakgrunn av den interne styringsinformasjonen som periodisk gjennomgås av ledelsen, og er beslutningsgrunnlag for ressursallokering og måloppnåelse.

FERD AS

Strandveien 50
Postboks 34, 1324 Lysaker

Telefon: 67 10 80 00
Telefaks: 67 10 80 01
E-post: post@ferd.no

www.ferd.no

SWIX SPORT AS

Postboks 814
2626 Lillehammer

Oslo kontor: Frysjaeveien 40
Postboks 113, 0411 Oslo

Telefon: 02626
E-post: firmapost@swixsport.no

www.swixsport.no

MESTERGRUPPEN AS

Nils Hansens vei 2
Postboks 6197, 0602 Oslo

Telefon: 23 37 75 00
E-post: firmapost@mesterguppen.no

www.mesterguppen.no

ELOPAK AS

Elopak Group Headquarters
Postboks 418 Skøyen, 0213 Oslo

Besøksadresse:
Karenslyst Allé 53, 0279 Oslo

Telefon: 31 27 10 00
Telefaks: 31 27 15 00
E-post: elopak.hq@elopak.no

www.elopak.com

ELOPAK CORPORATE OFFICES & MARKET UNIT NORWAY

Industriveien 30
Postboks 24, 3431 Spikkestad

Telefon: 31 27 10 00
Telefaks: 31 27 10 10
E-post: elopak.co@elopak.no

SERVI GROUP AS

Rasmus Solbergs vei 1
Postboks 3230, 1402 Ski

Telefon: 64 97 39 97
E-post: post@servi.no

www.servi.no

AIBEL AS

Postboks 300 Forus
4066 Stavanger

Telefon: 85 27 00 00
E-post: contactus@aibel.com

www.aibel.com

INTERWELL NORWAY AS

Kvernevik Ring 177
Postboks 916, 4048 Hafrsfjord

Telefon: 40 00 43 99
Telefaks: 90 84 36 20
E-post: info@interwell.com

www.interwell.com

FJORD LINE AS

Postboks 513
4379 Egersund

Besøksadresse:
Torget 6 (bankbygget 3.etg)
4370 Egersund

Sentralbord: 55 54 87 00
Telefon: 815 33 500
Telefax: 51 49 24 30

www.fjordline.no

FÛRST MEDISINSK LABORATORIUM AS

Postboks 158 Alnabru
1051 Oslo

Besøksadresse:
Søren Bulls vei 25
1051 Oslo

Telefon: 22 90 95 00
Telefax: 22 90 96 06

www.furst.no